

厦门申悦关务科技集团董事长李魁： 助力万家企业与世界做生意

对话掌门人
聚焦新质生产力

晨报记者 张玲玲

在厦门，论报关行业明星企业，厦门申悦关务科技集团(以下简称:申悦关务)占据一席之地。

乘风破浪十多年，申悦关务搭建桥梁，助力万家企业与世界做生意。而这家企业的灵魂人物，就是董事长李魁。

近日，记者走进申悦关务，聆听李魁讲述创业守业的故事。

谈创业

做好报关要“眼观六路”

李魁出生于鼓浪屿，是土生土长的厦门人。1993年，李魁从大学毕业，进入厦门一家国企从事贸易工作，从此与报关业务结下不解之缘。由于工作出色，他很快成为业务骨干，之后又升任负责报关业务的部门副主任。

1996年，厦门经济特区蓬勃发展，“大厦之门”越开越大。基于对国际商务和海关业务的娴熟和对国际进出口贸易“攀峰式”发展的前瞻性判断，李魁离开了相对稳定的国企，和4个小伙伴在高崎联检大楼的一间8平方米的房间内开启了创业之路。

2010年，李魁创立了申悦关务。在他的带领下，公司被中国报关协会评为“全国优秀报关企业”，获得中国出入境检验检疫

“中国质量诚信企业”荣誉称号，被认定为“国家级高新技术企业”“厦门市创新型中小企业”。李魁也被评为“全国优秀报关员”，并获“全国优秀诚信企业家”荣誉称号。

生于斯，长于斯，李魁将双脚深深扎进了厦门报关行业的泥土里。李魁用“深耕细作”来形容其经营之道，他说，作为专业报关人员，要具备“眼观六路、耳听八方”的能力，不仅要服务企业申报进出口，还要帮助开展调研，收集多层次信息，为企业决策提供参考。

谈发展

打通出海“最后一公里”

都说创业难，守业更难。李魁说，企业要经营好，最关键的是讲诚信。

不久前，一家跨境电商在香港上市，特邀李魁到现场一起见证这一喜悦时刻。李魁与这家企业的故事可以追溯到3年前——这家深圳企业从家居跨境电商起家，2021年有一批货从厦门出口，申悦关务为其提供报关服务。没想到，这家企业遭遇突发事件，资金缺口巨大。危难时刻，李魁挺身而出，不仅全力支持其报关，还垫付了大额海运运费。

“当时我也犹豫过，万一这家企业破产，不仅服务费没了，垫付的海运费也很可能打水漂。”李魁说，虽然没有十足的把握，但他看好家居跨境电商，他相信这个领



思路是格局决定的，效率是能力决定的。抑妄欲，守初心，利人达己，追求诚信和创新，做有长期价值的企业。

厦门申悦关务科技集团董事长李魁

域未来可期。而且透过这家深圳企业，李魁看到了背后多家代工的厦门企业。桑梓情浓，李魁决定帮助这家企业渡过难关。绝处逢生之后，这家企业把所有的出口业务都交给了申悦关务，成了申悦关务的“铁杆粉丝”。

李魁说，诚信是申悦关务最好的广告。凭借好口碑，申悦关

务与宁德时代、紫金矿业、厦门航空、ABB等企业达成合作，目前服务的客户达上万家。

据介绍，申悦关务的经营业务近50种，包括贸易、港口货运、仓储、寄递等领域。他说，这是与客户共成长的结果，申悦关务的目标是帮助更多企业打通出海的“最后一公里”。

谈创新

专注当下紧随潮流

谈及申悦关务的发展为何能蹄疾步稳，李魁说，他的“秘诀”就是紧跟国家发展方向。近几年，数字化、人工智能等发展迅猛。申悦关务紧随潮流，投身大数据领域，自主研发取得了30多项专利著作；通过AI算法，帮助客户材料审核“向前看”“回头看”，提供个性化定制服务。

在李魁看来，企业做大，就要承担相应的社会责任。他关心支持公益事业，帮扶甘肃省临夏州，与当地企业合作，购买扶贫产品，为贫困户送慰问金。

谈期待

报关行业未来可期

去年，李魁在香港成立了一家全资子公司，专门从事海外清关业务。

谈及未来，李魁斩钉截铁地说，随着中国扩大高水平对外开放，报关行业一定会越来越好。厦门有独特的区位优势，近几年进出口业务稳步上升，在此背景下，报关行业的前途一片光明。

今年10月底，李魁当选湖里街道商会第二届理事会会长。李魁说，他对湖里感情很深，因为家和公司都在湖里，他希望为湖里的发展贡献力量。他建议引进高质量企业，打造“观光式工厂”，既能引入入厦，又能展示企业形象，还能增进产品销售，一举多得。

金融业要为实体经济服务

厦门火炬高新区推出新措施 推动数字经济发展



作者:陈文强

谈股论金

TanGuLunJin

当地时间12月18日，美联储如市场预期降息，道琼斯大跌千点。因为它早就创历史新高了，大幅震荡在预期当中，而A股跟着跌就有点不正常了，还好跌幅微小，在可接受范围内。这个问题根子在于“水土不服”，开错“药方”了。

市场分析认为，美联储明年1月或将暂停降息，全年降息50个基点左右，但大概率集中在下半年。美联储在声明中说，实现就业和通胀目标的风险大致处于平衡状态，但美国经济前景仍不确定。美联储决策机构联邦公开市

场委员会将继续监测即将发布的信息对经济前景的影响。如果出现可能阻碍目标实现的风险，委员会将酌情调整货币政策立场。

“水土不服”的案例，本周还有一件——阿里巴巴与银泰百货合作十年，搞“线下+线上”新零售改革，最后以亏损93亿元人民币结束合作。究其原因，可能和零售商业模式与电商商业模式底层逻辑上存在不可调和的冲突有直接关系。电商商业模式从一开始就是去中心化的、多点分布的平台逻辑，对企业核心素养的要求是运营能力和流量分配能力。但实体零售则完全不同，其对企业家和管理者提出的要求是精细供应链管理。电商平台要求的是低成本规模化的“大而全”，

而实体零售某种程度上追求的是“小而美”——胖东来迟迟不走出河南，背后应该有此考量。

在美国，电商和实体零售就没有试图融合过，但无论是电商还是实体商超，日子都不算难过。亚马逊和沃尔玛市值和业绩增长都很稳定。其实，亚马逊和沃尔玛并非同一个物种，如果硬要融合，可能会出现“驴唇不对马嘴”的四不像。越是艰难时刻越要回归生意本身，这也是应对技术变革挑战和不确定性困局的方法所在。

回到A股，价值投资同样“水土不服”。过去30年经验表明，中国的金融业要走自己的路。资本市场补缺补漏政策密集出台，要符合市场、符合国情。金融服务业的本质不宜改变，要为实体经济服务。

晨报讯(记者 钟宝坤)近日，《厦门火炬高新区关于进一步推动数字经济高质量发展的若干措施》(以下简称:措施)，将自12月25日起实施。

措施旨在进一步推动厦门火炬高新区数字经济高质量发展，深化大数据、人工智能等推广应用，促进高新区数字技术和实体经济深度融合。

措施指出，对当年度入选大数据、人工智能、云计算、5G、智能网联、信息技术应用创新、新基建、开源芯片等相关领域国家级、省级示范项目的企业，分别一次性给予每家企业50万元、30万元奖励。单家企业每年获得本项奖励总额度不超过300

万元。同一项目先入选省级应用示范项目并取得奖励又入选国家级示范项目的，按“晋级补差”原则给予奖励。

措施鼓励孵化高成长企业，对当年度营业收入200万元(含)以上1亿元(含)以下、员工本科及以上学历占比70%及以上的企业，最高按其当年度综合效益(由当年度企业营业收入、企业利润、人员薪酬三项指标加总计算，下同)的0.5%给予奖励，单家企业每年享受本项奖励不超过100万元。

此外，措施还支持软件名园建设，对符合一定条件的相关企业给予不超过100万元的奖励。