

台青分享故事 促进融合交流

晨报记者 陈翠仙

“这儿让我有一种回到台湾老家的感觉。”来自台湾台南的吴炳璋与两岸青年分享自己与小伙伴在大陆生活创业的感受时这样说。这段时间,湖里区、集美区等陆续开展宣讲活动,两岸青年分享他们创业、生活的幸福故事,多位台胞表示,将把自己就业创业心得分享给更多的台湾朋友,呼吁朋友来大陆发展。

集美区: 结合亲身经历讲创业感悟

日前,集美区学习党的二十大精神“青年说”微宣讲巡讲台青专场暨社科专家进基层活动在集美区两岸融合发展中心和台企建霖集团举行。来自集美和台湾的六位青年宣讲员登台,用青春的语言讲述两岸融合发展故事,把充满活力的宣讲送到青年身边。

活动中,台青吴炳璋分享了他和伙伴们带着两岸青年和高校师生走进后溪城内,从文化旅游、文化创意、新媒体、空间改造等维度助力集美乡村振兴,并开设了三个乡村振兴短视频账号,不定期推送集美乡村振兴故事,并与台湾地区联动,实现两岸同步交流。



两岸青年分享融合故事。记者 陈翠仙 摄

频账号,不定期推送集美乡村振兴故事,并与台湾地区联动,实现两岸同步交流。

两岸青年精彩的分享得到了不少认可,“听了大家的分享,我仿佛看到了自己2003年从台湾来到大陆以来的成长历程。一直以来,我也在身体力行推动两岸融合发展。”来厦20多年的台胞颜至诚告诉记者,这些年他已经把厦门当成了自己的家园,与家人在此定居,积极参加两岸篮球联赛、两岸龙舟赛等活动,主动向

台湾朋友介绍大陆的发展情况,也带着儿女参加两岸研学交流活动。

活动也让不少台企增强了在厦发展的信心。“我们走访观摩了建霖集团,更真切地感受台企在大陆的发展历程。”台青吕俊岳表示,去年他从厦大毕业,就来到集美创业,集美良好的营商环境以及为台青提供各类优惠政策辅导和创业资源,为吕俊岳的创业生涯提供了不少助力,他对于未来的发展前景充满希望。

湖里区: 台胞边听边悟感受满满幸福

日前,“扬帆起航正当时 同心奋进新时代”湖里区台胞学习贯彻党的二十大精神理论宣讲活动,在海西MCN两岸“三创”基地开展,吸引了140余名台胞台商台青现场聆听。

宣讲活动中,全国台企联常务副会长吴家莹勉励湖里区的台胞台商台青,在中华民族走向伟大复兴的历史进程中,大家正是

亲历者、参与者、推动者、奉献者。

作为来到大陆近三十年的老一辈台胞,大陆首位社区台胞主任助理熊麒这些年来不断参与湖里区的各项社区治理活动。他说,将协助更多的台湾同胞来大陆、来厦门、来湖里就业创业生活,鼓励更多台胞参与到湖里区的基层治理中,成为一家人。

参与本次宣讲会的曹圣永也是在湖里区工作生活的一名台青,他表示,来到湖里后无论是就业还是生活都非常便利,对于台商、台青的创业、就业补贴政策都非常优惠。“希望未来两岸能有更多民间交流的机会,让台湾同胞多来大陆走走看看,这样两岸融合道路才能够更加顺畅。”

湖里区委台港澳办主任方旭明表示,希望通过这样的宣讲活动,让大家边听边悟,让大家感受到台胞台商台青在这里生活的满满幸福感和获得感。此前组建的“湖里台胞说”宣讲员们将继续走进社区、走进学校、走进企业,分享台胞台商台青的湖里故事,让大陆人民了解台胞,了解他们的湖里故事,让两岸交流、融合发展走深走实,两岸一家亲在湖里得到真正的体现。

掘金大健康市场 桃园夫妻推广药膳



李游洲为食客推荐适合的药膳餐品。记者 潘薇 摄

晨报记者 潘薇

“老板,我今天感觉比较疲惫,有没有什么餐品可以推荐的?”工作午餐时间,在位于翔安区的一家名为“臻饗觀”养生餐厅里,不少食客询问店主人、来自桃园中医世家的李游洲,他总会热心地为大家推荐适合的餐品。

“我和太太来厦门开药膳餐厅已有两年了,当初也是看中大陆大健康市场广阔前景,便选择

开拓比较小众的药膳养生领域。”李游洲说,他其实是一位中医师,在台湾,家族经营中药行、药膳餐品等,自己也是从小耳濡目染。“在当下健康养生的时代,就想着来大陆试水,把台湾经验落地厦门。园区给予我们免租金等创业支持,这里有广阔的市场和优良的创业环境,我们便放开手脚去尝试了。”李游洲说道。

说起中医养生之道,李游洲总是侃侃而谈,“随着都市年轻人

的工作压力越来越大,其中出现亚健康状态的人不在少数,而我们是通过预防、调养的方式来帮助大家恢复元气,达到身体健康的状态”。同时,为了能将药膳餐品更好地落地发展,他在结合台湾药膳经验的同时,考察大陆“药食同源”的情况,了解大陆民众的餐品需求,以鸡汤为主食材,搭配特调的药膳包去制作,健康美味的餐品也获得了不少食客的肯定。“我的太太是得力助手,每天和我一起店里忙碌,和不少顾客都很熟悉,现在我们在厦门也十分习惯,孩子都在这里念书。”李游洲笑着说道。

为了让更多人能了解自己的药膳餐品,李游洲想着让产品走出餐厅,直接到民众的餐桌上。他说:“现在大陆流行预制菜,我们希望能开拓更多年轻客群,因此也在规划用预制菜的模式来制作药膳餐品,这样的话,大家就可以直接把料理包带走,在家就可以吃到营养美味的餐品了。”

开金门特产店 台商助乡亲拥抱商机



台商林钰宾。记者 陈翠仙 摄

晨报记者 陈翠仙

芋头条、高粱酒、一条根、太阳饼……在金胞林钰宾的金门特产展示店里,众多富有金门特色的产品在这里展示,在他的计划中,这个展示门店将成为金门乡亲开拓大陆市场的联络点。

作为金门远东酒厂的一员,2016年林钰宾到平潭推广他们的酒类产品。“我们的高粱酒口感柔顺,主要针对女性或者开始尝试喝白酒的人群。”林钰宾告诉记者,他们的产品在

南方市场颇受青睐,落地后得到了良好的发展。

如今,林钰宾看中厦门的发展前景,利用在平潭行销的成功经验,将事业拓展到厦门,今年年初在翔安区成立了贸易公司。“厦门与金门只需要半个小时船程,两地交通十分便利。”林钰宾说,现在他已经接待了不少有意愿拓展大陆市场的金门乡亲,他们带来了自己的产品,希望通过贸易公司打开销售渠道。“大家都希望拥抱大陆市场,但是来这里单打独斗成本过高,还是有所顾虑的。但通过我们的平台展示产品,可以让大家先试水温,让大陆的经销商、消费者熟悉产品,再考虑是否进一步投放大陆市场。”林钰宾介绍道。

同时,林钰宾也想将厦门的特产品带到台湾。“福建向金门供水为广大金门乡亲提供很大的帮助,我们也希望将厦门的特色产品等带到金门,促进厦金交流往来。”林钰宾说道。