

厦门一指通智能科技有限公司执行董事吴莹宇谈企业未来发展: 提质增效 探索行业新蓝海

晨报记者 谢晓婉

公司创造过亿的销售额,人均产值在75%以上,拥有30多名开发人员……作为在厦门深耕23年之久的国家高新技术企业、专精特新企业,厦门一指通智能科技有限公司默默夯实其产品、技术、服务和行业解决方案。

如今,厦门一指通智能科技有限公司已成为全国领先的智慧系统综合平台解决方案供应商,为各企事业单位提供人脸识别集成应用平台、大型制造生产型企业安全智控平台+园区管理

平台、工业智能化控制APC系统平台、能源管理+碳资产管理平台等平台解决方案和技术开发服务。而“能源改造”这一全新业务板块,已成为厦门一指通智能科技有限公司最看中的产业新蓝海。

看不见、摸不着的软件为什么能创造如此高的价值?公司研发团队是如何在“智慧领域”施展拳脚的?能源改造的空间又有多大呢?近日,记者采访了厦门一指通智能科技有限公司执行董事吴莹宇,了解他的故事,倾听他的话语,从中寻求答案。

谈创业

从技术岗转管理岗 带领团队及时转向

2010年,刚刚从大学毕业的吴莹宇从南昌来到厦门。当时,企事业单位E卡通风头正盛,学技术出身的吴莹宇便加入一指通,开始在设备领域施展抱负。2012年,吴莹宇从技术岗转为管理岗。

电子产品的更新换代,比想象中还要快。2013年左右,电子商务兴起,直接冲击到了一些电子产品领域。感受到市场的“寒意”,吴莹宇与团队开始转向开发数据安全平台。2015年,吴莹宇到福州成立一指通的分公司后,他成了一指通的合伙人之一。

从最初的“一脸通AI识别”开始,目前一指通的系统服务已覆盖了人事管理、考勤惯例、门禁管理、消费管理、访客管理和进出管理等方面,运用场景覆盖居民楼、商场和园区。而这些系统产品的广泛应用,帮助一指通链接了不少大客户。

比如,一指通服务的一家台企在厦门有9个厂区,一共有6

万多名员工。一指通通过软件系统将该台企的9个厂区数据统一归结,涉及该企业的考勤、梯控、日常管理等相关细项,通过人脸识别等方式就能实现所有的管理。“单单投入200万元建设报餐服务系统,就为企业省下了约3600万元。”吴莹宇笑着对记者说,该企业员工平时是有餐补的,一个人一餐饭一般也就8元-10元,但没有报餐系统前,每天的备菜都要按足量去备,不仅无法精准定量还造成了浪费。有了这一系统,大大减轻了后厨的负担和成本。这一成功案例对一指通的发展产生了积极影响,一指通服务的制造业企业几乎都跟进采购了类似的软件系统。

“软件不仅解放劳动力,还能提质增效。”吴莹宇说,同样以6万人的大厂来计算,财务部门计算工资要花费半个月的时间,而借助系统只要2天就可以“搞定”。



厦门一指通智能科技有限公司执行董事吴莹宇。

“

如今工业物联网飞速发展,各行各业在信息化建设领域都有重金投入。信息化系统平台作为“最具有客户黏性”的产品,势必要根据客户需求的变化而不断创新。

谈发展

提升系统开发能力 更好解决行业问题

“软件开发的好处就是不管在哪个阶段,都能第一时间了解到行业的痛点、需求。”吴莹宇说,比如“能源改造”,就是通过数据平台解决行业“调优”的问题。比如,之前一些企业使用的锅炉温度要“调优”,主要是通过设备、仪器仪表等,现在只要上了软件,就可以直接通过数据平台自动“调优”。

据了解,“调优系统”不仅可以运用在工业,也可以用在物业管理之中。只要是耗电量大场景,都可以通过一指通的系统进行“调优”。比如,厦门某综合体一个月耗电量在3000万千瓦时左右,上了“调优系统”,3个月就节省了750万千瓦时左右的耗电量。

而要为更多企业提供技术改造服务,更好地解决行业碰到的问题,公司就要着力提升其系统开发能力。吴莹宇表示,这就离不开对公司开发团队的不断提升优化了。一指通的开发团队现有31人,多数是“95后”。随着“能源改造”领域的深入挖掘,公司将进一步扩编,将开发人员的数量翻番,由此预计能带来3倍以上的营业额增长。

谈市场

探索“能源改造”深度挖掘客户需求

吴莹宇表示,AI识别产品只是公司的“触手”,基于系统背后的客户需求,才是公司需要深度思考和挖掘的。2019年开始,一指通开始搭建“智慧园区”模块,大型的企业、生产制造园区以及工业园成为一指通的主要客户。

“接下来,我们将主攻工业物联网,探索‘能源改造’。”吴莹宇说,“能源改造”已成为行业新蓝

海,当然这更多基于工业。“改造好了至少可节能约20%,多的话可以达到百分之三四十。”吴莹宇表示,一指通原来在化工领域服务的企业不在少数,它们的需求将成为公司未来深度挖掘的方向。目前,一指通在福建、江西、广东、浙江、江苏、甘肃等多个省市设有销售服务中心。

公益广告

共同践行

社会主义核心价值观

国家·富强 民主 文明 和谐

社会·自由 平等 公正 法治

公民·爱国 敬业 诚信 友善



海西晨报社(宣)